

POLOGNE



SELVITA SIGNE AVEC ORION PHARMA DANS LE SNC

Après des contacts répétés, la biotech polonaise Selvita et la biopharma finlandaise Orion Pharma viennent de conclure un accord pour le développement et la commercialisation du programme SEL103, indiqué dans le traitement des symptômes de la maladie d'Alzheimer ainsi que de plusieurs autres désordres cognitifs. Les détails financiers du deal classique avec paiement d'*upfront*, *milestones* et royalties n'ont pas été dévoilés. Selon les termes de l'accord, Selvita sera en charge de la caractérisation des *leads*, et recevra pour cela des fonds de la part de son partenaire. Orion Pharma récupérera

subventions gouvernementales et à des aides européennes via la participation à des consortiums issus du 7e PCRDT. 60 % de ses ressources proviennent aujourd'hui de son activité de services de recherches précliniques, qui s'adresse aux *pharmas* et aux biotech sur le plan international.

UN TOUR DE TABLE EN PRÉVISION

La société a ainsi noué des collaborations de recherche avec des entreprises dans plusieurs pays et notamment en Italie, aux États-Unis, en Allemagne et au Royaume-Uni. « Ce modèle hybride services-développements internes limite nos risques de développement, mais n'attire pas forcément les investisseurs, en quête de projets thérapeutiques très focalisés », détaille Nicolas Beuzen, CSO de Selvita, qui reprend : « Nous restons donc très ouverts sur ce sujet, prêts à séparer nos deux activités si le besoin s'en fait sentir ». L'équipe de direction est en effet en train de constituer une proposition d'investissement en vue de réaliser un tour de table dans les mois à venir qui pourrait modifier les fondamentaux de la structure. Plusieurs investisseurs internationaux seront sondés dès la rentrée, mais pour trouver un véritable écho à sa demande Selvita devra probablement trouver un *lead* local pour prendre la direction du *round*. Le contrat avec Orion arrive à point nommé. ■

Juliette Lemaïgnen

jlemaïgnen@biotech-finances.com

Un MODÈLE HYBRIDE SERVICES/RECHERCHE

ensuite le ou les composés sélectionnés pour les amener en préclinique puis en clinique. Elle en assurera après coup la commercialisation. « Il est difficile, en Pologne, de trouver des investisseurs de capital-risque assez forts pour soutenir le développement d'un produit jusqu'en phase clinique, ce qui implique la nécessité de trouver dès que possible des partenaires industriels pour nouer des codéveloppements », explique Pawel Przewiezlikowski, CEO de Selvita. « L'accord que nous venons de signer sécurise vraiment notre approche, notamment pour les essais sur l'homme que nous n'avons pas encore intégrés en interne ». Selvita a été créée grâce aux apports personnels des dirigeants, à quelques

SELVITA

VALORISATION ESTIMÉE

Confidentielle

PARTENAIRES

Banques

Pekao SA (Unicredit Group)

Conseil juridique, affaires courantes

A. Adamczyk

Cabinet WilmerHale

Conseil juridique, brevet

Cabinet Ores – France

Jan Wierzchoń & Partnerzy – Pologne

Scholl Patent Agency – États-Unis

Experts-comptables

Eko-Consultant

Sociétés d'audit

GTFC

Relations presse

B3C newswire

Partenaires industriels et académiques

Orion Pharma, Adamed, Jagiellonian University (Cracovie)

Conseil scientifique

Pr Adam Dubin

Pr Jakub Golab

Pr Andrzej Kolinski

Pr Jan Lubinski

Pr Ryszard Ostaszewski

Pr Andrzej Pilc

Pr Jaroslaw Polanski

OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES

Financement

Selvita souhaite lever un tour de table dans les mois à venir auprès de financiers internationaux.

Partenariats

La société recherche des partenaires pour développer ses molécules dans le domaine de l'oncologie.

REGARDS CROISÉS SUR LA SOCIÉTÉ



Piotr Romanowski, Partner, Metropolitan Capital Solutions

« Selvita a adopté un *business model* hybride qui combine une expertise de CRO préclinique avec le développement d'un portefeuille de plusieurs composés innovants, en stade amont de recherche. Ce modèle, qui n'est pas particulièrement recherché par les fonds de *venture capital*, permet à la société de réduire de manière sensible son risque financier et offre une voie très pratique pour utiliser le capital de manière plus efficace. Le marché de l'Europe centrale est en train de se développer fortement dans le secteur de la sous-traitance avec de belles opportunités en perspective. Les sociétés de la vieille Europe ou des États-Unis sont en effet très intéressées par le fait de trouver des compétences et une expertise sur ces territoires avec lesquels elles ont une culture et des valeurs communes. Cela offre une alternative à la sous-traitance indienne ou chinoise, qui est peu facilement *manageable* à distance. Pour avancer rapidement, Selvita va désormais devoir renforcer sa structure en intégrant de nouvelles compétences qu'elle puisera notamment au cœur du *cluster* polonais qui est en train de se créer autour de Cracovie. La société devra par ailleurs ouvrir son capital dès que possible, pour développer ses programmes thérapeutiques internes ».